



## Analysez facilement vos ventes, suivez les activités commerciales et pilotez finement votre entreprise

Sales Analytics a été conçu pour vous permettre d'analyser rapidement et simplement votre activité commerciale. Basée sur de nombreux rapports pré fournis, vous accédez aux synthèses liées à votre clientèle, vos ventes et vos commandes pour accompagner vos décisions stratégiques quotidiennes.

### Une approche résolument tournée métier

**Conçu avec le club utilisateurs\***, Sales Analytics vous permet de bénéficier de plus de 70 indicateurs afin de **piloter votre activité commerciale** avec simplicité selon 5 axes :

- Vision globale des ventes (tableau de bord d'accueil)
- Synthèse clients
- Synthèse de l'activité commerciale
- Analyse détaillée
- Analyse des différentes tendances

Avec 3 niveaux différents d'approche, vous accédez en temps réel à une vision adaptée au contexte d'utilisation :

- **Approche stratégique** : outil d'aide à la décision intégré à votre ERP.
- **Approche managériale** : outil collaboratif pour échanger et partager l'information, analyser et mettre en place des plans d'actions précis.

- **Approche opérationnelle** : pour améliorer l'efficacité de vos services. Vos collaborateurs ont accès à une information mise en forme et disponible pour prendre des décisions immédiatement.

Grâce à Sales Analytics, vous pouvez vous recentrer sur votre cœur de métier en toute sérénité.

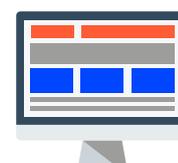
### Un outil d'aide à la prise de décisions quotidiennes

Accédez à tout moment et en tout lieu à votre solution de business intelligence, parcourez l'ensemble des indicateurs et prenez les décisions qui s'imposent :

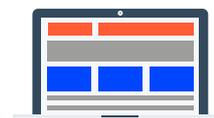
- **Anticipez les changements et mettez à profit** chaque gisement de votre activité.
- **Soyez plus efficace** et placez chaque collaborateur comme acteur de la stratégie de votre entreprise en lui permettant d'accéder à **une information contextuelle adaptée** à sa mission.

- Parcourez vos tableaux de bords et **modifiez les présentations dynamiquement**. Créez facilement de nouveaux indicateurs pour être au plus près de votre réalité.

### Une solution toujours à portée de main



Desktop



Laptop



Tablette

## Exemples d'états métier

### Vision globale

Analysez rapidement votre chiffre d'affaires et l'essentiel de vos activités :

- Indicateurs sur le mois en cours, en YTD et avec un comparatif m-1 : ca commandé, facturé, bons de livraisons non facturés
- Analyses des marges
- Taux de service
- Palmarès du mois : Top 5 des clients, Top 3 des représentants, nombre de clients facturés (...)

### Synthèse client

Suivez facilement l'activité générée par vos clients :

- Fiche synthétique par client
- Évolution mensuelle du commandé, facturé, panier moyen
- Courbe de tendance du facturé et du panier moyen
- Suivi détaillé des commandes, des avoirs et factures
- Rapport (Nom client, évolution et CA facturé Year To Date n/n-1, Date des dernières commandes et factures, CA reste à livrer, Panier moyen) (...)

### Ventes

Naviguez entre les différents indicateurs pour visualiser les sur et sous performances, ainsi que les tendances :

- Analyse par clients, articles, représentants, familles articles
- Palmarès et comparatifs de facturations n/n-1

## Synthèse Commerciale

Obtenez une vision claire et précise sur l'activité commerciale :

- Flux commercial quotidien avec vision sur les 5 derniers jours : Nombre et CA des offres, commandes, bons de livraison et factures (...)
- Détails : Types de documents commerciaux/Nom Représentant/ Nom Client/Numéro de pièce/ CA offre - commandé - expédié - facturé (...)
- CA mensuel embarqué n/n-1: commandes à livrer, bons de livraison non facturés, factures, avoirs, évolution du CA des factures, CA et évolution des factures et avoirs m/m-1 (...)
- Rapport complet : Nom du client / Commandes en retard - à livrer / bons de livraison / factures du mois / avoirs du mois / comparaison du CA factures du mois avec le mois précédents / comparaison du CA des factures du mois avec le même mois de l'année précédente / indicateur visuel de tendance (...)

## Les forces de la solution

- Solution métier créée avec la participation du club utilisateurs
- Manipulation simple des données en mode dynamique
- Banque d'état fournie
- Facilité d'utilisation
- Mise en œuvre rapide
- Retour sur investissement immédiat
- Disponible sur PC, Mac, tablette