



Force de Vente



Pourquoi les commerciaux sont-ils pressés de l'adopter ?



Force de Vente



LA SOLUTION MOBILE DE PRISE DE COMMANDE

■ Un outil d'aide à la vente indispensable

Des commerciaux qui vendent mieux et plus, l'objectif de toutes les entreprises de produits ou de services. Souple et efficace, Satelix Force de Vente est la solution qui permet aux commerciaux d'améliorer leurs performances en se consacrant à leur cœur de métier : le conseil et la vente.

■ Des commerciaux plus réactifs et performants

Avec Satelix Force de Vente, les commerciaux disposent sur le terrain, et à tout moment, des données nécessaires à la performance commerciale et d'outils spécifiques pour réduire les tâches administratives (30 à 40 % du temps d'un commercial !). Un gain de temps qui permet d'augmenter le nombre de visites et le chiffre d'affaires.

■ La solution pour développer les ventes et renforcer la relation client

Satelix Force de Vente permet à toute l'entreprise d'être immédiatement au service de son client aux côtés de ses commerciaux.



*... En quelques secondes, j'accède à la fiche signalétique de mon client, l'historique, l'encours, le cadencier des commandes passées, les conditions commerciales...
J'ai tout le catalogue produit sous la main et je passe directement commande ! >>>*

Thierry J. - AOYAMA

SALES FORCE AUTOMATION



SATELIX FORCE DE VENTE.

> LA SOLUTION LA PLUS SIMPLE POUR MIEUX VENDRE...

> ... EST AUSSI LA PLUS FACILE À INTÉGRER

Satelix Force de Vente n'exige pas de développement spécifique et s'intègre tout naturellement au système de gestion commerciale de l'entreprise.

> ... EST ÉGALEMENT LA PLUS RAPIDE À ADOPTER

Intuitif, Satelix Force de Vente s'utilise très facilement après une formation ultra-courte.



... Le matin, je présentais Satelix Force de Vente et ses différentes fonctionnalités à mes commerciaux, le soir, ils étaient déjà opérationnels ! Une seule journée a suffi ! >>>

Alain Q. - Arkopharma Belux SA





Force de Vente

> C'EST SIMPLE, LES COMMERCIAUX SONT...

■ ... PLUS PERFORMANTS

*Planification des rendez-vous, tournées,
Meilleur suivi clients/prospects
Prise de commande en direct
Dynamisation des ventes, ventes additionnelles
Accélération des commandes*

■ ... PLUS COMPÉTITIFS

*Rapidité, gain de temps
Optimisation des déplacements
Aide à la vente, vision globale
Autonomie, image des commerciaux
Optimisation des ressources humaines*



Arts de la table
Équipements Alimentation
Services **Fourniture**
Mobilier et décoration LOISIRS Textile
TRANSPORT **AUTOMOBILE**
Pharmaceutique Agro
alimentaire MAROQUINERIE

Satelix Force de vente
le meilleur compagnon des commerciaux.

